



Η εταιρία μας αναζητά κατάλληλους υποψήφιους για να καλύψει άμεσα για λογαριασμό εταιρίας-πελάτη την παρακάτω θέση, με έδρα τη **Αττική**:

**ΥΠΕΥΘΥΝΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ΔΙΑΔΙΚΤΥΟΥ**  
**Εξωτερικός Συνεργάτης**  
(κωδ INT-SL-A)

**Το έργο:** Η ανάπτυξη δικτύου συνεργατών-πελατών στη νότια Ελλάδα για την αποτελεσματική προώθηση των πωλήσεων των προϊόντων των πελατών μέσω διαδικτύου

**Προσόντα:**

- Επιθυμητές σπουδές διοίκησης επιχειρήσεων ή marketing
- Απαραίτητη εργασιακή εμπειρία 2 ετών σε πωλήσεις υπηρεσιών B2B, κατά προτίμηση σε υπηρεσίες πωλήσεων μέσω διαδικτύου
- Εμπειρία σε τηλεφωνικές πωλήσεις (telemarketing) θα ληφθεί σοβαρά υπ' όψιν
- Αριστη εξοικείωση με το Internet ως προς τον τρόπο λειτουργίας κι αξιοποίησής του
- Δυνατότητα πολύ καλής αξιοποίησης της τεχνολογίας πληροφορικής και άνετη χρήση Η/Υ
- Ικανότητες έρευνας και ανάπτυξης δικτύου συνεργατών
- Ικανότητα αποτελεσματικών τηλεφωνικών πωλήσεων και διαπραγματεύσεων
- Καλή γνώση αγγλικών
- Αποτελεσματική επικοινωνία, μεθοδικότητα και επαγγελματισμός
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου
- Παρακολούθηση στόχων και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα τη βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr) ή στο fax 2310-517.494

*Ολες οι υποψηφιότητες θα αντιμετωπισθούν με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*