



Ο πελάτης μας είναι τεχνική εταιρία στον κλάδο των χημικών δομικών υλικών με πολυετή δυναμική παρουσία στην αγορά. Στα πλαίσια της περαιτέρω δυναμικής ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι υποψήφιοι για να καλύψουν άμεσα την παρακάτω θέση με έδρα **Ανατ. Προάστιο της Θεσσαλονίκης**:

ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

κωδ D-14

Το έργο: Αποτελεσματική ανάπτυξη και διαχείριση δικτύου πωλήσεων στον τομέα ευθύνης με επίτευξη των ποσοτικών και ποιοτικών στόχων.

Προφίλ κατάλληλων υποψηφίου:

- Σπουδές μηχανικού, χημικού ή marketing
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 3 ετών** σε πωλήσεις δομικών και μονωτικών προϊόντων
- Αριστη γνώση αγγλικών, επιθυμητή γνώση 2^{ης} ξένης γλώσσας
- Σύγχρονες δεξιότητες πληροφορικής και χρήσης PC
- Πολύ καλή εμπορική αντίληψη
- Εμπειρία σε ανάπτυξη και διαχείριση δικτύου συνεργατών & αντιπροσώπων
- Πολύ καλή γνώση της αγοράς του κλάδου
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, λήψη αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης
- Ικανότητα διαπραγματεύσεων και αποτελεσματικής επικοινωνίας
- Ικανότητα επίτευξης αποτελεσμάτων
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- Δυνατότητα ταξιδιών στο εσωτερικό
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα (multi skilled), με καλλιεργημένη παρουσία, επαγγελματική εμφάνιση, και έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Ικανότητα συνεργασίας και ομαδικής εργασίας
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με επαγγελματικού ύφους φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας
www.peopleatwork-hellas.gr

*Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με
εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*