



Η **people at work** hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι επώνυμο κατάστημα κινητής τηλεφωνίας, με έδρα τη Θεσσαλονίκη. Στα πλαίσια της περαιτέρω ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την ανάπτυξη πελατολογίου εταιρικών πωλήσεων B2B, με έδρα τη **Θεσσαλονίκη** και ζώνη ευθύνης όμορους νομούς:

ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΣ ΠΩΛΗΤΗΣ ΚΙΝΗΤΗΣ ΤΗΛΕΦΩΝΙΑΣ

(κωδ ESM)

Το έργο: Η αποτελεσματική συμβολή στην ανάπτυξη νέου πελατολογίου εταιρικών συνδέσεων (B2B πωλήσεις) στην περιοχή ευθύνης, με την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων.

Προδιαγραφές θέσης:

- Επιθυμητές σπουδές σε διοίκηση επιχειρήσεων, marketing ή τεχνολογία επικοινωνίας
- Επιθυμητή εμπειρία σε πωλήσεις κινητής τηλεφωνίας
- Απαραίτητη εμπειρία σε ανάπτυξη πωλήσεων χονδρεμπορίου B2B
- Καλή γνώση και χρήση Αγγλικών
- Επιθυμητή εκπαίδευση σε θέματα τεχνικών πωλήσεων, διαπραγματεύσεων και εξυπηρέτησης πελατών
- Ικανότητα έρευνας αγοράς και στοχευμένης οργάνωσης επισκέψεων σε πελάτες
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας, επιχειρηματολογίας, πειθούς, συνεργασίας και ανάπτυξης διαπροσωπικών σχέσεων
- Εστίαση στους στόχους και στην επίτευξη πωλήσεων
- Δυνατότητα συχνών επαγγελματικών ταξιδιών
- Ικανότητα εργασίας υπό πίεση, με έμφαση την ανάπτυξη πελατολογίου
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- Δίπλωμα οδήγησης, επιθυμητή κατοχή ΙΧ αυτοκινήτου.

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr ή στο fax 2310-517.494

Ολες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.