

Η **peopleatwork** hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εμπορική και παραγωγική εταιρία ΑΕ με δυναμική παρουσία στη λιανική αγορά μέσω δικτύου καταστημάτων. Στα πλαίσια της περαιτέρω εμπορικής ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι/ες για να καλύψουν άμεσα την παρακάτω διευθυντική θέση με έδρα τη **Θεσσαλονίκη** και πανελλαδική εμβέλεια:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΣ ΔΙΚΤΥΟΥ ΛΙΑΝΙΚΗΣ

(κωδ NRM-17)

Το έργο: Επίβλεψη λειτουργίας και αποτελεσματική συνεργασία με το δίκτυο καταστημάτων λιανικής

Κύρια Καθήκοντα:

- Οργάνωση και επίβλεψη της αποτελεσματικής λειτουργίας των καταστημάτων franchise σε όλη την Ελλάδα με βάση την πολιτική της εταιρείας, σε συνεργασία με τους επιθεωρητές των καταστημάτων.
- Εφαρμογή του πλάνου πωλήσεων και συνεχής παρακολούθηση των στόχων κάθε καταστήματος σύμφωνα με τη στρατηγική της εταιρείας.
- Άμεση επικοινωνία ως συνδετικός κρίκος μεταξύ των καταστημάτων και την εταιρείας ενισχύοντας το brand name και προωθώντας την καλή επικοινωνία με την εταιρεία
- Επικοινωνία με τα καταστήματα και συντονισμός εργασιών για όλες τις προωθητικές ενέργειες
- Οργάνωση εκπαιδύσεων και αξιολόγηση των καταστημάτων του δικτύου
- Ανάπτυξη της ομαδικότητας στις επιμέρους ομάδες πωλήσεων όλων των διοικητικών επιπέδων, ώστε η ομάδα πωλήσεων να εμφανίζεται στην αγορά ως μία συμπαγής ομάδα με κοινό όραμα, στόχους και φιλοδοξίες.

Προσόντα:

- Ειδίκευση σε θέματα πωλήσεων λιανικής, μέσω σπουδών και εμπειρίας
- Επιθυμητές μεταπτυχιακές σπουδές σε marketing ή διοίκηση επιχειρήσεων
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 3 χρόνων** σε ανάλογο ρόλο επίβλεψης καταστημάτων λιανικής, κατά προτίμηση με προϊόντα FMCG
- Καλή γνώση merchandising και category management
- Πολύ καλή γνώση Αγγλικών, άνεση χρήση Η/Υ
- Ικανότητα πολύ καλής επικοινωνίας (γραφητή, προφορική, ηλεκτρονική)
- Ικανότητα αποτελεσματικής διοίκησης και ανάπτυξης ομάδας πωλήσεων, παρακίνησης, συνεργασίας και ομαδικής εργασίας σε απαιτητικό και πιεστικό περιβάλλον
- Αναλυτική σκέψη και διπλωματική προσέγγιση.
- Δυνατότητα συχνών ταξιδιών εντός Ελλάδας με διανυκτερεύσεις.

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις μπορούν να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.