

Η **peopleatwork**-hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι παραγωγική και εμπορική εταιρία τροφίμων με έδρα τη δυτική Θεσσαλονίκη. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας και περαιτέρω ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης πωλήσεων, με έδρα τη **Θεσσαλονίκη** και ζώνη ευθύνης το νομό Θεσσαλονίκης και τις γύρω περιοχές.

ΠΩΛΗΤΗΣ HORECA
(κωδ SHRC-23)

Το έργο: Η αποτελεσματική καθημερινή διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου στο τομέα εστίασης-HORECA και η δυναμική συμμετοχή στην περαιτέρω ανάπτυξη του με επιτόπιες επισκέψεις door-to-door στην περιοχή ευθύνης, για την προώθηση των πωλήσεων και την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων.

Προδιαγραφές θέσης:

- Επιθυμητές σπουδές σε διοίκηση επιχειρήσεων, marketing ή εμπόριο/πωλήσεις.
- **Απαραίτητη προϋπηρεσία σε πωλήσεις προϊόντων τροφίμων σε χώρους εστίασης** για τουλάχιστον για 2 χρόνια
- Καλή γνώση αγοράς HORECA περιοχής Θεσσαλονίκης
- Δυνατότητα καθημερινών επισκέψεων σε χώρους εστίασης στο νομό Θεσσαλονίκης και τους όμορους νομούς
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας, επιχειρηματολογίας, παρουσιάσεων, διαπραγματεύσεων, πειθούς, συνεργασίας, επίτευξης αποτελεσμάτων και καλών διαπροσωπικών σχέσεων.
- Σύγχρονες δεξιότητες πωλήσεων
- Ανεση στη χρήση Η/Υ, καλή γνώση προγραμμάτων ERP
- Καλή χρήση Αγγλικών
- Ικανότητα εργασίας υπό πίεση.
- Προσεγμένη ατομική εμφάνιση.
- Εργασία με ευέλικτα ωράρια

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Ολες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.