



Η peopleatwork-hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι επώνυμη οινοποιητική εταιρία, μέλος ομίλου εταιριών. Στα πλαίσια της αναδιοργάνωσης και αποτελεσματικής λειτουργίας της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι υποψήφιοι με στόχο την άμεση κάλυψη της παρακάτω θέσης στελέχους πωλήσεων, με έδρα την **Αθήνα**.

ΔΙΕΥΘΥΝΤΙΚΟ ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΟΙΝΟΥ

(κωδ **ΔΣΠ-23**)

Το έργο: Η ευθύνη αποτελεσματικής διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου πανελλαδικά, και η δυναμική ανάπτυξή του μέσα από την αποτελεσματική διοίκηση της ομάδας πωλήσεων, για την επίτευξη των εταιρικών στόχων πωλήσεων στην Ελλάδα και τις ξένες αγορές

Προδιαγραφές θέσης:

- Σπουδές Διοίκησης Επιχειρήσεων ή Marketing
- **Επιτυχημένη εμπειρία 3-5 ετών σε θέση Πωλήσεων απαραίτητα στον κλάδο οίνου**
- Εμπειρία διοίκησης μικρής ομάδας πωλήσεων
- Καλή γνώση Η/Υ, με χρήση εφαρμογών CRM/ER
- Καλή γνώση αγγλικής γλώσσας

*Δυνατότητα συνεχών μετακινήσεων

*Άτομο δυναμικό, ομαδικό, συνεργάσιμο, επικοινωνιακό, με σύγχρονες δεξιότητες πωλήσεων και διαπραγματεύσεων, εστιασμένο στην επίτευξη των στόχων του

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλοι οι υποψήφιοι λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.