



Ο πελάτης μας είναι πολυεθνική εταιρία προϊόντων ομορφιάς. Στα πλαίσια της δυναμικής ανάπτυξης του δικτύου της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης στελέχους πωλήσεων με έδρα τη **Θεσσαλονίκη**:

AREA SALES MANAGER

κωδ SMO-14

Το έργο: Οργάνωση, διοίκηση και αποτελεσματική λειτουργία του δικτύου συνεργατών, με επίτευξη των ποιοτικών και ποσοτικών στόχων πωλήσεων στην περιοχή ευθύνης του.

Προσόντα:

- Σπουδές σε τομείς μάρκετινγκ, πωλήσεων ή διοίκησης επιχειρήσεων
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 3 ετών σε υπεύθυνες θέσεις άμεσης πώλησης προϊόντων ευρείας κατανάλωσης**
- Πολύ καλή εμπορική αντίληψη και ικανότητα αποτελεσματικής επεξεργασίας, ανάλυσης και κατανόησης αριθμητικών δεδομένων
- Ικανότητα προώθησης και ανάπτυξης πωλήσεων, παρουσιάσεων και επίτευξης αποτελεσμάτων
- Ικανότητα αποτελεσματικής παρακίνησης και ηγεσίας ομάδας
- Αριστες ικανότητες επικοινωνίας και reporting
- Πολύ καλή ικανότητα οργάνωσης και προγραμματισμού δράσης
- Ικανότητα συνεχών ταξιδιών, δίπλωμα οδήγησης ΙΧ
- Αριστα Αγγλικά και άνεση στη χρήση Η/Υ
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, και λήψη αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης
- Ενθουσιώδης και ευχάριστη προσωπικότητα

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας.

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας

www.peopleatwork-hellas.gr

[follow us on facebook](#)

Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.