



Η εταιρία μας αναζητά κατάλληλους υποψήφιους, για λογαριασμό τεχνικής εταιρίας που αναπτύσσεται σε αγορές του εξωτερικού, με στόχο την κάλυψη των παρακάτω θέσεων με έδρα τη **Θεσσαλονίκη**:

### **ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ**

κωδ ΜΗΠ-13

**Το έργο:** Αποτελεσματική διαχείριση και ανάπτυξη του πελατολογίου στον τομέα ευθύνης μέσα από την επίτευξη των ποσοτικών και ποιοτικών στόχων.

#### **Προφίλ κατάλληλων υποψηφίου:**

- Πτυχίο Μηχανολόγου ή Ηλεκτρολόγου ΑΕΙ/ΤΕΙ
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 3 ετών** σε πωλήσεις βιομηχανικών προϊόντων ή φωτοβολταϊκών
- **Πολύ καλή γνώση Αγγλικών και Γαλλικών**
- Πολύ καλή εμπορική αντίληψη
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, λήψη αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης
- Δυνατότητα ολιγοήμερων ταξιδιών στο εξωτερικό
- Ικανότητα ανάπτυξης και διαχείρισης πελατολογίου, οργάνωσης πωλήσεων και επίτευξης αποτελεσμάτων
- Ικανότητα διαπραγματεύσεων και αποτελεσματικής επικοινωνίας
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα (multi skilled), με ευγενική παρουσία, επαγγελματική εμφάνιση, και έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Ικανότητα συνεργασίας και ομαδικής εργασίας, επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με επαγγελματικού ύφους φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr)

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας  
[www.peopleatwork-hellas.gr](http://www.peopleatwork-hellas.gr)

*Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με  
εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*