



Η εταιρία μας αναζητά κατάλληλους/ες υποψήφιους, για λογαριασμό επώνυμης αλυσίδας καταστημάτων λιανικής, με στόχο την κάλυψη των παρακάτω θέσεων στελεχών στην **Κομοτηνή**:

### **ΣΤΕΛΕΧΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ**

κωδ SKOM-13

**Το έργο:** Οργάνωση, διοίκηση, διαχείριση και αποτελεσματική λειτουργία του καταστήματος, με επίτευξη των ποιοτικών και ποσοτικών στόχων του.

#### **Προσόντα:**

- Επιθυμητές σπουδές σε τομείς διοίκησης ή μάρκετινγκ
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 2 ετών σε Υπεύθυνες θέσεις πωλήσεων καταστήματος λιανικής, ως επικεφαλής ομάδας/τμήματος πωλήσεων.**
- Πολύ καλή εμπορική αντίληψη, με ικανότητα αποτελεσματικής επεξεργασίας, ανάλυσης, κατανόησης κι αξιοποίησης αριθμητικών δεδομένων.
- Αποδεδειγμένη ικανότητα και εμπειρία στη διοίκηση καταστήματος και αποτελεσματικής καθοδήγησης της ομάδας πωλητών.
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, λήψης αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης κι εστίασης στην κερδοφορία.
- Δυνατότητα εγκατάστασης στην πόλη και απασχόλησης σε διευρυμένο ωράριο λειτουργίας καταστήματος.
- Ικανότητα προώθησης και ανάπτυξης πωλήσεων, βελτιστοποίησης εξόδων, κι επίτευξης στόχων.
- Ικανότητα πολύ καλής και αποτελεσματικής επικοινωνίας.
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα (multi skilled), με ευγενική παρουσία, επαγγελματική εμφάνιση, και έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών.
- Ικανότητα συνεργασίας και ομαδικής εργασίας, επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα.

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας.

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με επαγγελματικού ύφους φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr) ή στο fax 2310-517.494.

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας  
[www.peopleatwork-hellas.gr](http://www.peopleatwork-hellas.gr)  
follow us on facebook

*Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με  
εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*