



Η εταιρία μας αναζητά κατάλληλους υποψήφιους, για λογαριασμό επώνυμης αλυσίδας καταστημάτων στα πλαίσια της περαιτέρω ανάπτυξής της, με στόχο την κάλυψη των παρακάτω θέσεων στελεχών στη βόρεια Ελλάδα, με έδρα τις πόλεις **Ξάνθη, Θεσσαλονίκη**:

### **ΣΤΕΛΕΧΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ**

- \* Έδρα ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, κωδ ΣΤΚ-ΘΕ
- \* Έδρα ΞΑΝΘΗ, κωδ ΣΤΚ-ΞΑ

**Το έργο:** Οργάνωση, διοίκηση και αποτελεσματική λειτουργία του καταστήματος, με επίτευξη των ποιοτικών και ποσοτικών στόχων του.

#### **Προσόντα:**

- Επιθυμητές σπουδές σε τομείς διοίκησης ή μάρκετινγκ
- **Απαραίτητη εμπειρία τουλάχιστον 2 ετών σε υπεύθυνες θέσεις πωλήσεων καταστήματος λιανικής.**
- Καλή εμπορική αντίληψη και ικανότητα πολύ καλής επεξεργασίας, ανάλυσης και κατανόησης αριθμητικών δεδομένων
- Αποδεδειγμένη ικανότητα διοίκησης καταστήματος και αποτελεσματικής καθοδήγησης της ομάδας πωλητών
- Ικανότητα ανάληψης πρωτοβουλιών και αυτενέργειας, και λήψη αποφάσεων σε συνθήκες πίεσης
- Δυνατότητα απασχόλησης σε διευρυμένο ωράριο λειτουργίας καταστήματος
- Ικανότητα προώθησης και ανάπτυξης πωλήσεων, επίτευξη αποτελεσμάτων
- Ικανότητα πολύ καλής και αποτελεσματικής επικοινωνίας
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα (multi skilled), με ευγενική παρουσία, επαγγελματική εμφάνιση, και έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Ικανότητα συνεργασίας και ομαδικής εργασίας, επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας.

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr) ή στο fax 2310-517.494.

Για περισσότερες πληροφορίες επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας  
[www.peopleatwork-hellas.gr](http://www.peopleatwork-hellas.gr)

*Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με  
εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*