

Η **peopleatwork** hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εταιρία παροχής υπηρεσιών marketing, διαφήμισης, ηλεκτρονικού εμπορίου και επικοινωνίας. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας της εταιρίας, αναζητείται κατάλληλος/η υποψήφιος/α για να καλύψει άμεσα την παρακάτω θέση στα γραφεία της εταιρίας στην **Ανατολική Θεσσαλονίκη**:

SENIOR SALES ACCOUNT MGR

(κωδ SSAM-21)

Το έργο: Η ανάπτυξη συνεργασιών με υπάρχοντες και νέους πελάτες, προσφέροντας τις υπηρεσίες της εταιρίας για την επίτευξη των στόχων κάθε εταιρίας-πελάτη, σύμφωνα με τις ιδιαίτερες ανάγκες σε κάθε περιβάλλον.

Κύρια καθήκοντα:

- Συνεχής έρευνα αγοράς και επικοινωνία με δυνητικούς πελάτες
- Αποτελεσματική επικοινωνία και διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου
- Εντοπισμός αναγκών κάθε πελάτη, καταγραφή προδιαγραφών και σύνταξη οικονομικών προσφορών
- Καθημερινή χρήση των προγραμμάτων CRM με ενέργειες και διαδικασίες συνεχούς βελτίωσής τους
- Πρόβλεψη και παρακολούθηση αριθμητικών δεδομένων των έργων
- Προετοιμασία αναφορών για την εξέλιξη του κάθε έργου στους πελάτες

Προδιαγραφές θέσης:

- Σπουδές διοίκησης επιχειρήσεων, μάρκετινγκ ή οικονομικών/διεθνών σπουδών. Μεταπτυχιακός τίτλος σπουδών θα αξιολογηθεί ως πρόσθετο προσόν
- Εμπειρία 5-10 ετών σε τομέα Digital marketing, Web/App Development, Business Software ή Συμβουλευτικών Υπηρεσιών (B2B)
- Μεστή εμπειρία πωλήσεων βασισμένη σε μετρήσιμα στοιχεία
- Καλή εμπειρία χρήσης προγραμμάτων CRM ή σε άλλες εφαρμογές μάρκετινγκ και πωλήσεων
- Πολύ καλή κατανόηση του διαδικτύου, και των πρακτικών on-line marketing και e-commerce
- Εμπειρία αξιολόγησης απόδοσης βασισμένη σε KPI's
- Ικανότητα αποτελεσματικού project management
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας (προφορικής-γραπτής) στα ελληνικά και τα αγγλικά
- Ικανότητα κοινωνικής δικτύωσης και ομαδικής εργασίας
- Δίπλωμα οδήγησης ΙΧ αυτοκινήτου
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις για τους άνδρες

Η εταιρία προσφέρει:

- Ευχάριστο και δυναμικό περιβάλλον εργασίας
- Πολύ καλό μισθό με bonus επίτευξης στόχων

- Δυνατότητες επαγγελματικής ανάπτυξης

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία σε επαγγελματικό ύφος), αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους/τις υποψήφιους/ες πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλοι/ες οι υποψήφιοι/ες λαμβάνουν απάντηση και θα αντιμετωπισθούν με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.