

Η **peopleatwork-hellas** είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι επώνυμη εμπορική εταιρία στον κλάδο non-food, με μεγάλο αριθμό καταστημάτων λιανικής πώλησης πανελλαδικά. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας της, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι/ες για την κάλυψη της θέσης στελέχους πωλήσεων καταστήματος στην **ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΥΠΟΛΗ**:

ΣΤΕΛΕΧΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΟΣ

κωδ ΣΚΑΛ-19

Το έργο: Οργάνωση, Διοίκηση, και Αποτελεσματική καθημερινή λειτουργία του καταστήματος, με έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών.

Προφίλ κατάλληλων υποψηφίων:

- Επιθυμητές σπουδές σε πωλήσεις, μάρκετινγκ ή διοίκηση επιχειρήσεων
- **Απαραίτητη εμπειρία** τουλάχιστον 2 ετών σε υπεύθυνη θέση πωλήσεων καταστήματος λιανικής
- Καλή εμπορική αντίληψη, αίσθηση της δυναμικής της αγοράς και του ανταγωνισμού
- Αναλυτικός τρόπος σκέψης σε συνθήκες πίεσης, επίλυση προβληματικών καταστάσεων
- Σύγχρονος τρόπος διοίκησης καταστήματος, αξιοποιώντας τα στατιστικά/αριθμητικά δεδομένα
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα και ικανότητες, με επαγγελματική εμφάνιση, και προσανατολισμό στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Εμπειρία στην αποτελεσματική καθοδήγηση και συντονισμό ομάδας πωλητών
- Ανάλυση πρωτοβουλιών, εξυδέρκεια, δυναμική λήψη αποφάσεων
- Δυνατότητα απασχόλησης σε διευρυμένο ωράριο λειτουργίας καταστήματος
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας και περαιτέρω ανάπτυξης.

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία σε επαγγελματικό ύψος) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.