

Η peopleatwork-hellas είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εμπορική εταιρία τροφίμων και ποτών, με έδρα την περιοχή Λαγκαδά Θεσσαλονίκης. Στα πλαίσια της αποτελεσματικής λειτουργίας και περαιτέρω ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης πωλήσεων, με έδρα την **Θεσσαλονίκη** και ζώνη ευθύνης τη βόρεια Ελλάδα.

### **ΠΩΛΗΤΗΣ**

(κωδ SG-20)

**Το έργο:** Η αποτελεσματική καθημερινή διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου και η δυναμική συμμετοχή στην περαιτέρω ανάπτυξή του στην περιοχή ευθύνης, με την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων.

### **Προδιαγραφές θέσης:**

- Σπουδές σε διοίκηση επιχειρήσεων, marketing ή οικονομικά/πωλήσεις.
- Απαραίτητη προϋπηρεσία σε πωλήσεις προϊόντων FMCG τουλάχιστον για 2 χρόνια, ελάχιστη εμπειρία πωλήσεων σε τομέα τροφίμων τα 5 έτη
- Καλή γνώση αγοράς λιανεμπορίου και μικρής λιανικής
- Δυνατότητα επισκέψεων και παρουσιάσεων στο νομό Θεσσαλονίκης και τους όμορους νομούς
- Σύγχρονες δεξιότητες πωλήσεων
- Ανεση στη χρήση Η/Υ, καλή γνώση προγραμμάτων ERP
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας, επιχειρηματολογίας, παρουσιάσεων, διαπραγματεύσεων, πειθούς, συνεργασίας, επίτευξης αποτελεσμάτων και καλών διαπροσωπικών σχέσεων.
- Ικανότητα αποτελεσματικής επεξεργασίας αριθμητικών δεδομένων και εστίασης σε στόχους.
- Ικανότητα εργασίας υπό πίεση.
- Προσεγμένη ατομική εμφάνιση.

Οι υποψήφιοι/ες που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr) ή στο fax 2310-517.494

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

*Ολες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*