



Ο πελάτης μας είναι τεχνική εταιρία στον κλάδο των χημικών δομικών υλικών με πολυετή δυναμική παρουσία στην αγορά. Στα πλαίσια της περαιτέρω δυναμικής ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι υποψήφιοι για να καλύψουν άμεσα την παρακάτω θέση με έδρα **Ανατ. Προάστιο της Θεσσαλονίκης**:

### **ΠΡΟΪΣΤΑΜΕΝΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ** (κωδ SD-415)

**Το έργο:** Η προώθηση των εταιρικών πωλήσεων πανελλαδικά, μέσα από την αποτελεσματική οργάνωση και διοίκηση της ομάδας πωλήσεων.

#### **Προσόντα:**

- Σπουδές διοίκησης επιχειρήσεων ή marketing ή μηχανικού
- Μεταπτυχιακές σπουδές, κατά προτίμηση σε marketing θα αξιολογηθούν ως πρόσθετο προσόν
- Απαραίτητη εμπειρία διοίκησης ομάδας πωλήσεων τουλάχιστον 2 ετών
- Καλή γνώση της κατασκευαστικής αγοράς. Επιθυμητή εμπειρία στον κλάδο μονωτικών και δομικών υλικών
- Ικανότητα δημιουργίας, διαχείρισης και αναμόρφωσης προϋπολογισμού και επίτευξης στόχων
- Ικανότητες διαπραγμάτευσης, επεξεργασίας και ανάλυσης στατιστικών πωλήσεων
- Αποτελεσματική χρήση Η/Υ και ERP, καλή γνώση αγγλικών
- Μεθοδικότητα και επιμονή στην οργάνωση του έργου και της λειτουργίας της ομάδας πωλήσεων
- Ατομο με πολλαπλά προσόντα (multi skilled), με καλλιεργημένη παρουσία, επαγγελματική εμφάνιση, και έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Καλή παρουσία, αποτελεσματική επικοινωνία και ουσιαστική συνεργασία
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου
- Δυνατότητα για ευέλικτα ωράρια εργασίας και επαγγελματικά ταξίδια
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα τη βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας των κωδικό της θέσης στο [careers@peopleatwork-hellas.gr](mailto:careers@peopleatwork-hellas.gr) ή στο fax 2310-517.494

*Όλες οι υποψηφιότητες θα αντιμετωπισθούν με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.*