

Ημερομηνία Δημοσίευσης : 25-06-20

Τύπος απασχόλησης : Πλήρης

Κωδικός θέσης εργασίας : SK-20

Κατηγορία : Πωλήσεις

Περιοχή : Δήμος Θεσσαλονίκης

Σύνδεσμος αγγελίας : <https://www.skywalker.gr/elGR/aggelia/ergasias/Πωλητής-Λιπαντικών---Δυτική-Θεσσαλονίκη/C1DAEB47-8CB5-ABB6-AA54-804CD6A40F0F>

Πωλητής Λιπαντικών - Δυτική Θεσσαλονίκη

Η **peopleatwork-hellas** είναι ο αποτελεσματικός συνεργάτης των εταιριών σε θέματα στελέχωσης και ανάπτυξης του ανθρώπινου δυναμικού τους, το γραφείο-boutique που μπορεί να εστιάζει και να καλύπτει με συνέπεια και επαγγελματισμό τις ανάγκες των εταιριών και των υποψηφίων.

Ο πελάτης μας είναι εταιρία στον κλάδο της λιπαντικών, με έδρα τη Δυτική Θεσσαλονίκη. Στο πλαίσιο της περαιτέρω ανάπτυξης της εταιρίας, αναζητούνται κατάλληλοι/ες υποψήφιοι με στόχο την κάλυψη της παρακάτω θέσης πωλήσεων, με έδρα δυτικό προάστιο στη **Θεσσαλονίκη** και ζώνη ευθύνης γεωγραφικές περιοχές ανά την Ελλάδα:

Πωλητής Λιπαντικών

(κωδ.: SK-20)

Το έργο: Η αποτελεσματική καθημερινή διαχείριση του υπάρχοντος πελατολογίου και η ενεργός συμμετοχή στην περαιτέρω ανάπτυξη του στην περιοχή ευθύνης, με την επίτευξη συγκεκριμένων στόχων.

Προδιαγραφές θέσης:

- Επιθυμητές σπουδές σε διοίκηση επιχειρήσεων ή μηχανολογία οχημάτων
- Τεχνικό προφίλ υποψήφιου, με καλή γνώση/εξοικείωση στη λίπανση μηχανών
- Ελάχιστη απαραίτητη εμπειρία 3 ετών σε πωλήσεις χονδρεμπορίου, επιθυμητή εμπειρία σε θέση και καθήκοντα πωλητή λιπαντικών προϊόντων
- Καλή γνώση και χρήση αγγλικών
- Εμπορικό προφίλ, με ικανότητα κατανόησης και επεξεργασίας στατιστικών στοιχείων πωλήσεων, κόστους και κέρδους
- Επιθυμητή εκπαίδευση σε θέματα τεχνικών πωλήσεων, διαπραγματεύσεων και εξυπηρέτησης πελατών
- Ικανότητα έρευνας αγοράς και στοχευμένης οργάνωσης επισκέψεων σε πελάτες
- Ικανότητα αποτελεσματικής επικοινωνίας, επιχειρηματολογίας, πειθούς, συνεργασίας και ανάπτυξης διαπροσωπικών σχέσεων
- Εστίαση στους στόχους και στην επίτευξη πωλήσεων
- Δυνατότητα συχνών επαγγελματικών ταξιδιών και διανυκτερεύσεων
- Ικανότητα εργασίας υπό πίεση, με έμφαση την ανάπτυξη πελατολογίου και την άριστη εξυπηρέτηση πελατών
- Επαγγελματισμός και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα

Οι υποψήφιοι που πληρούν τις προϋποθέσεις καλούνται να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία), αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr ή στο fax 2310-517.494

Ενημερώνουμε τους υποψήφιους πως κατά τη διαδικασία υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων και αξιολόγησης των υποψηφίων ζητείται η συναίνεσή τους για την επεξεργασία των προσωπικών τους δεδομένων και την πιθανή προώθησή τους στην ενδιαφερόμενη εταιρία.

Όλες οι υποψηφιότητες λαμβάνουν απάντηση και αντιμετωπίζονται με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.